

Filialleitung/ Store Manager (m/w/d)

WER: BERUFSERFAHRENE, ABSOLVENT*INNEN, QUEREINSTEIGENDE

WIE: VOLLZEIT, 5 TAGE WOCHEN MO- SA IN FRÜH-/ SPÄTSCHICHTEN, 37,5 STUNDEN | WOCHEN

WANN: AB SOFORT

Der Mensch steht im Mittelpunkt von BESTSELLER. Deshalb glauben wir, dass deine Entwicklung eine Investition in deine und unsere Zukunft ist.

DARAUF KANNST DU DICH FREUEN:

- Fühle dich durch unsere familiäre Arbeitsatmosphäre willkommen
- Du profitierst von den guten Ergebnissen deines Shops durch einen von Kennzahlen abhängigen Bonus
- Planung 4 Wochen im Voraus, so dass Familie, Beruf und Freizeit im Einklang stehen
- Interne Weiterentwicklungsmöglichkeiten durch flache Hierarchien
- Weiterbildungen durch interne Trainings halten dich in deinem Berufsalltag auf dem Laufenden
- 30 Tage bezahlten Urlaub, um mal richtig abzuschalten
- 50% Personalrabatt, damit du immer die neuesten Fashion Trends tragen kannst
- Denke heute schon an morgen mit unserer betrieblichen Altersvorsorge
- Entdecke tolle Vergünstigungen bei unseren zahlreichen Kooperationspartnern
- Bleibe fit und gesund mit unseren vielfältigen Fitnessmöglichkeiten und nutze Zusatzleistungen im Wert von 300€ zum Beispiel für Zahnreinigungen, Massagen oder Arzneimittel durch unser betriebliches Gesundheitsmanagement
- Flexible Einsatzmöglichkeiten in ganz Deutschland, falls du mal Lust auf einen Tapetenwechsel hast

DAS ERWARTET DICH BEI UNS:

- Als Teil des Shop Teams sorgst du mit deiner freundlichen und aufgeschlossenen Art für glückliche Kund*innen
- Zusammen schafft ihr im Team ein unvergessliches Einkaufserlebnis für unsere Kund*innen - durch kurze Wartezeiten und eine großartige Atmosphäre
- Gemeinsam stellt ihr sicher, dass der Shop jederzeit inspirierend und ansprechend aussieht - unter anderem durch das regelmäßige Auffüllen der Ware, die optimale Warenpflege und die strategische Warenplatzierung
- Du hilfst bei der Umsetzung von Verkaufsaktionen und steuerst durch deine positive Einstellung dazu bei, die Shop Ziele zu erreichen

DAS SOLLTEST DU MITBRINGEN:

- Du bist ambitioniert die Verantwortung für dein Shop Team im Bereich Führung, Motivation, Weiterentwicklung und Förderung zu übernehmen, um die Zukunft deines Shops positiv zu gestalten
- Unternehmerisches Denken und Handeln, ein ausgeprägtes Gespür für Kennzahlen sowie die Fähigkeit dich selbst und dein Team zu organisieren, fallen dir leicht

- Du liebst Herausforderungen, den Wettbewerb und das Gefühl zu den Besten zu gehören, um hervorragende Leistungen mit deinem Team zu feiern
- Du sorgst dafür, dass das Shop Konzept durch eine hohe Servicequalität, ein inspirierendes Merchandising, Sauberkeit und Ordnung sowie der Warenverfügbarkeit auf der Fläche umgesetzt wird und gehst dabei mit gutem Beispiel voran

Fairness, Chancen und Verantwortungsbewusstsein sind Teil von BESTSELLERs Vision. Wir behandeln uns gegenseitig wie eine Familie, was bedeutet, dass wir auf die Unterschiede der anderen Rücksicht nehmen und gleichzeitig ein Umfeld schaffen, in dem sich alle Mitarbeiter*innen entfalten und entwickeln können.

Möchtest auch du ein Teil unserer NAME IT Familie sein?

Dann bewirb dich noch heute ausschließlich online unter www.bestseller.com oder wende dich bei Fragen an people_nameit@bestseller.com.

BESTSELLER STORES GERMANY GMBH

#oneWorld#onePhilosophy#oneFamily#WirSindEhrlich#WirSindFleißig#WirSindLoyal#WirSindKooperativ#WirSindKaufleute#WirWollenResultateSehen#WirWollenEinfacheLösungen#WirSehenNichtsAlsSelbstverständlich#WirTunWasWirSagenUndHaltenWasWirVersprechen#WirWollenDieBestenSein

*Eine Welt, eine Philosophie, eine Familie - dafür steht die Unternehmenskultur BESTSELLERs. 1975 als Familienunternehmen gegründet, beschäftigt das Unternehmen heute mehr als 15.000 Mitarbeiter in über 3000 Stores in 38 Ländern und zählt mehr als 12.000 unabhängige Einzelhändler in 53 Ländern - Menschen mit Köpfchen, Herz und Persönlichkeit, die unsere Marken NAME IT, VERO MODA, JACK & JONES, VILA, ONLY, SELECTED FEMME/HOMME, PIECES Accessories, OBJECT Collectors Item, MAMA*LICIOUS, OUTFITTERS NATION und JUNAROSE entwickeln und vermarkten.*